

Wie
Attraktiver sein,
attraktiv
heißt Kunden
sind Sie?
gewinnen.

ANMELDUNG

WIE ATTRAKTIV SIND SIE FÜR NEUE KUNDEN?

Attraktiver sein als der Wettbewerb, heißt Kunden gewinnen. Diese Attraktivität oder Anziehungskraft ist der Brennpunkt jeder Firma, jeder Dienstleistung und jedes Produkts und schafft Ihnen Wettbewerbsvorteile. Gemeinsam werden wir mit Ihnen kunden-individuelle Lösungen erarbeiten, die zu einer strategischen Marktpositionierung und Ausrichtung führen, um somit Ihre Attraktivität nachhaltig zu steigern.

Vorteile und Nutzen

- Sie identifizieren innerhalb des Workshops die wesentlichen Attraktivitäts-, Erfolgs- und Balancefaktoren, sowie Verbesserungs- und Lösungsansätze für Ihr Unternehmen.
- In 5 Stunden erhalten Sie einen ganzheitlichen Überblick, der Sie in die Lage versetzt, Erkenntnisse sofort in Ihrem Unternehmen ein- und umzusetzen.

Methodik:

Unsere Methode der strategischen Marktpositionierung, ist die Arbeitsweise der Care- und Drive Balance, mit dem Ziel, die Attraktivität nachhaltig zu steigern.

Wie kann man sich das vorstellen?

Wenn Sie ausgeglichene Menschen kennen, können Sie beobachten, dass diese eine Anziehungskraft (Attraction) ausüben, vice versa unausgeglichene Zeitgenossen, jene gemieden werden (Avoidance). Diese zwei Merkmale "Attraction and Avoidance" werden durch die Care und Drive Balance sichtbar und nachvollziehbar dargestellt. Diese Arbeitsweise ist sehr erfolgreich und unterscheidet uns von allen Agenturen.

Die care und drive Methode unterscheidet nicht zwischen gut oder schlecht. Der Care-Begriff steht für das Statische, Sichere und Bewahrende.

Drive hingegen zeichnet sich durch dynamische, fließende und aktive Aspekte aus. Beide Aspekte "drive + care" sind untrennbar miteinander verbunden und ergänzen sich komplementär.

- Fakt: Jede Firma, Dienstleistung oder jedes Produkt, setzt sich aus den beiden Drive und Care Aspekten zusammen.

Eddie Dean Murray verbindet in seinen Workshops eine systematische, effektive Vorgehensweise mit spezifischen, kunden-individuellen Lösungen.

ANMELDUNG

HANDLUNGSWEISE:

1. Kurzpräsentation der Care und Drive Balance.
2. Frageliste, bzw. Care- und Drive-Check beantworten.
3. Bedürfnisse nach Care und Drive Aspekten identifizieren.
4. Care und Drive Auswertung der vier relevanten Faktoren:
 - A. Unternehmen
 - B. Mitarbeiter
 - C. Güter / Dienste
 - D. Kunden
5. Die Attraktivität der vier Faktoren analysieren und auswerten.
6. Attraktivitäts-Index erstellen.
7. Wie kann der Care und Drive Balancezustand optimiert werden?

Optional:

8. Die Quintessenz der identifizierten Bedürfnisse erstellen.
9. Authentische Botschaft und KeyVisualisierung der Quintessenz.

Anmerkung:

Das dabei gewonnene symbolhafte KeyVisual umfasst die analysierten Gegebenheiten und Leistungen und bietet sich idealerweise für eine weitere Entwicklung in eine authentische Corporate Identity und Corporate Design an.

Mit dieser authentischen Positionierung gestalten Sie eine Botschaft und eine Tonalität der Texte. Diese Botschaft dient der Gewinnung und ist für das Unternehmen gleichzeitig eine Care und Drive Verpflichtung.

ANMELDUNG

Bitte Ihre **A n m e l d u n g** faxen:

Fax: 0721 - 151 404 121

Viele wollen Sie nur als Kunde, wir wollen Sie als Referenz.

Beitragshöhe: € 840,- /netto, plus Reisekosten.

Ohne Risiko: € 840,- /netto werden vollumfänglich zurückerstattet, falls wir zu keinem Ergebnis kommen.

Ort der Handlung: In Ihrer Firma.

Terminliche Absprachen unter: 06229 - 708 669

InsideOut WAG | Eddie Dean Murray | Am Leerberg 10 |

D- 69239 Neckarsteinach - Heidelberg

M e i n e A n m e l d e d a t e n :

Firma _____

Vorname/Name _____

Straße/Nr. _____

PLZ/ Ort _____

Telefon _____

Telefax _____

E-Mail _____

Datum _____

X Unterschrift _____

(Ihre Daten werden selbstverständlich vertraulich behandelt)

M e h r I n f o s z u m T h e m a

- Coaching
- Beratungs- und Umsetzungsleistungen
- Key Visualisierung - Online and offline Attracting

InsideOut Werbeagentur

Care und Drive Balance

GF: Eddie Dean Murray

Fon: 06229 - 708 669

Fax: 0721 - 151 404 121

Skype: murray.eddie

www.inside-out.de

info@inside-out.de

Am Leerberg 10

69239 Neckarsteinach/Heidelberg

ANMELDUNG